

Г.И. Мещанов, канд. техн. наук,
вице-президент
Ассоциации «Электрокабель»,
генеральный директор ОАО «ВНИИКП»;
Е.И. Уваров, заместитель генерального
директора Ассоциации «Электрокабель»



ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА

КАБЕЛЬНО-ПРОВОДНИКОВОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В 2006 ГОДУ

Динамика изменения объемов внешней торговли во многом определяет тенденции и направления развития экономики страны. В разные годы доля внешнеэкономического фактора (рост мировых цен и физических объемов экспорта энергоносителей и материалов) в общем приросте валового внутреннего продукта страны (ВВП) колеблется от 30 до 55 %. При этом постоянно происходит рост импорта товаров, который стимулируется, с одной стороны, повышением реального курса рубля, а с другой – повышением внутреннего потребительского и инвестиционного спроса. В результате в 2006 году в Российской Федерации рост импорта по тем-

пам превысил рост экспорта (соответственно 139,5 и 124,8 %). Данные об объемах экспорта и импорта товаров, а также сальдо внешней торговли Российской Федерации за 1995–2006 годы представлены в табл. 1.

К сожалению, товарная структура экспорта-импорта за последние годы закрепляет тенденцию движения экономики страны в экспортно-ориентированном сырьевом направлении. Приведенные в табл. 2 данные свидетельствуют о еще большем росте доли топливно-энергетических ресурсов в общем экспор-

Таблица 1

Общие итоги внешней торговли России, млрд долл. США

Год	Экспорт	Импорт	Сальдо (+)	В процентах к предыдущему году	
				экспорт	импорт
1995	78,2	46,7	31,5	123,6	120,8
2000	103,1	33,9	69,2	141,4	111,9
2001	100,0	41,9	58,1	97,0	123,6
2002	106,7	46,2	60,5	106,7	110,3
2003	133,4	57,3	76,3	125,2	124,2
2004	181,6	75,6	106,0	135,9	131,8
2005	241,4	98,7	142,7	133,0	130,1
2006	301,4	137,7	163,7	124,8	139,5

Таблица 2

Товарная структура экспорта и импорта России, удельный вес, %

Товарные группы	Экспорт		Импорт	
	2005 год	2006 год	2005 год	2006 год
Всего	100	100	100	100
Топливо-энергетические товары	64,5	65,7	1,7	1,4
Металлы и изделия из них	14,0	13,8	7,3	7,4
Продукция химической промышленности	5,9	5,4	17,0	16,2
Продовольственные товары	1,7	1,7	17,5	15,6
Машины, оборудование и транспортные средства	5,3	5,5	44,4	48,1

Таблица 3

Экспорт-импорт России по основным группам кабельных изделий в 2006 году, млн долл. США

Группы кабельных изделий	Экспорт			Импорт		
	Всего	в том числе		Всего	в том числе	
		страны СНГ	страны дальнего зарубежья		страны СНГ	страны дальнего зарубежья
Провода обмоточные	19,3	14,3	5,0	12,8	6,4	6,4
Кабели коаксиальные	4,7	4,2	0,5	40,2	1,3	38,9
Комплекты проводов для свечей зажигания	18,4	2,0	16,4	48,4	0,8	47,6
Проводники на напряжение до 80 В, оснащенные соединительными деталями	4,1	1,4	2,7	56,8	1,0	55,8
Прочие проводники на напряжение до 80 В	8,9	6,9	2,0	34,9	0,4	34,5
Проводники на напряжение от 80 В до 1 кВ, оснащенные соединительными деталями	3,6	1,1	2,5	39,1	1,0	38,1
Прочие проводники на напряжение от 80 В до 1 кВ	140,4	106,6	33,8	151,9	41,3	110,6
Кабели на напряжение более 1 кВ	53,6	46,3	7,3	66,5	15,2	51,3
Кабели волоконно-оптические	2,5	2,4	0,1	9,7	—	9,7
Итого по группе 85.44.00	255,5	185,2	70,3	460,3	67,4	392,9

те товаров с 59,5 % в 2003 году и 64,5 % в 2005 году до 65,7 % в 2006 году. Большую долю в экспорте занимают поставки металлов, в том числе цветных. Так, в 2006 году вывезено 644 тыс. т рафинированной меди в виде катодов и медной катанки. Рост физических объемов этой меди по сравнению с прошлым годом составил всего 2 %, а стоимость экспорта увеличилась в 1,6 раза, что вызвано ростом мировых цен на нее и изменением структуры вывозимой меди (снижение доли катодов и увеличение доли катанки).

В то же время в импорте товаров продолжается рост доли машин, оборудования и транспортных средств с 37,4 % в 2003 году и 44,4 % в 2005 году до 48,1 % в 2006 году. Импорт машин и оборудования только за один прошлый год увеличился в 1,52 раза, что значительно превышает темпы роста производства продукции машиностроения в России. Примерно в таком же темпе (150 %) вырос за год импорт по классу ТН ВЭД 85.00 «Электрические машины и оборудование...», куда входит и кабельно-проводниковая продукция (класс 85.44). Это значит, что внутренний спрос во все большей степени покрывается за счет импортных поступлений. По мнению Минэкономразвития РФ, поток валюты от экспорта энергоносителей продолжает укреплять рубль и повышает конкурентоспособность импорта, что ослабляет позицию отечественных производителей.

Такая же ситуация наблюдается и в первой половине 2007 года. Импорт товаров в январе – июне 2007 года увеличился на 38,5 % (в I полугодии 2006 года этот рост составлял 26,6 %), а импорт машин и оборудования увеличился в 1,6 раза при значительном ускорении внутреннего производства. По оценке Минэкономразвития РФ, потребительский спрос растет еще быстрее и покрывается за счет импорта товаров. На основе этого делается вывод о том, что повышение технологической конкурентоспособности отечественной продукции пока отстает от темпов, задаваемых требованиями конкуренции и открытия рынков.

Все приведенные выше факторы имеют место и при анализе динамики и структуры объемов экспорта-импорта кабельно-проводниковой продукции в России (табл. 3). В 2006 году значительно (на 48 %) вырос, в основном за счет стран СНГ, экспорт кабельных изделий, а импорт за год увеличился на 27 %. При этом доля стран дальнего зарубежья в импорте составила 85 %, а в структуре экспорта – лишь 28 %. Естественно, что за год несколько возросло отрицательное сальдо в торговле кабельно-проводниковой продукцией: с 191,3 млн долл. США в 2005 году до 204,8 млн долл. США в 2006 году (табл. 4).

К сожалению, при оценке физических объемов взаимных поставок по группам кабельных изделий в таможенной статистке применяются весовые по-

Таблица 4

Динамика экспорта и импорта кабельно-проводниковой продукции России в 2003–2006 годах, млн долл. США

Год	Экспорт			Импорт			Сальдо (+,-)		
	Всего	в том числе		Всего	в том числе		Всего	в том числе	
		страны дальнего зарубежья	страны СНГ		страны дальнего зарубежья	страны СНГ		страны дальнего зарубежья	страны СНГ
2003	114,4	49,8	64,6	158,4	129,9	28,5	-44,0	-80,1	+36,1
2004	154,4	75,6	78,8	270,9	221,6	49,3	-116,5	-146,0	+29,5
2005	172,2	61,2	111,0	363,5	313,0	50,5	-191,3	-251,8	+60,5
2006	255,5	70,3	185,2	460,3	392,9	67,4	-204,8	-322,6	+117,8

Таблица 5

Структура экспорта кабельных изделий России по странам-импортерам в 2006 году, млн долл. США

Страны-импортеры	2004 год	2005 год	2006 год
Экспорт – всего	154,4	172,2	255,5
Страны СНГ	78,8	111	185,2
Казахстан	39,9	61,7	107,2
Украина	23,7	28,8	46,4
Азербайджан	3,7	5,5	10,8
Узбекистан	3,4	2,3	1,8
Молдавия	2,1	2,8	4,1
Страны дальнего зарубежья	75,6	61,2	70,3
Индия	19,5	10	5,5
Финляндия	13,9	13,5	13,8
Иран	8,6	12,9	17,6
Ирак	6,6	0,2	—
Китай	3,0	0,3	2,3
Вьетнам	—	4,3	3,9
Чехия	—	2,1	3,2
Латвия	—	3,8	3,8

казатели (тонны), что не позволяет сделать полное сравнение с принятой в России оценкой объемов производства в длине (километры). Приведенный анализ весовых и стоимостных оценок по всем группам изделий позволил оценить влияние каждого из этих факторов на динамику объемов импорта. При общем росте импорта кабельных изделий за год на 27 % физический объем импорта в тоннах в целом увеличился на 11 %, следовательно, рост цен в среднем за год составил 15 %. При этом по ряду металло- и материалоёмких групп этот рост значительно выше: по проводам обмоточным рост цен составил 22 %, а по проводникам электрическим на напряжение свыше

1000 В – 29 %. Вызывает вопрос рост на 88 % средней цены на волоконно-оптические кабели.

Но конечно, производителей интересует, в каких масштабах, за счет каких стран и по каким группам кабельных изделий идет рост экспорта и импорта и какие факторы влияют на этот процесс.

Экспорт кабельных изделий из России составил в прошлом году 255,5 млн долл., в том числе в страны дальнего зарубежья лишь 70,3 млн долл. (табл. 5). Основными странами-импортерами являются Иран и Финляндия, а также страны бывшего соцлагеря (Вьетнам, Китай, Латвия). Поставки в развитые западные страны (США, Англия, Германия, Италия, Фран-

Таблица 6

Структура импорта кабельных изделий России по странам-экспортерам в 2006 году, млн долл. США

Страны-экспортеры	1998 год	1999 год	2004 год	2005 год	2006 год
Импорт – всего:	190,9	93,5	270,9	363,5	460,3
Страны СНГ	46,0	20,2	49,3	50,5	67,4
из них:					
Украина	35,1	10,7	34,1	34,4	50,6
Молдавия	6,9	7,3	4,8	5,1	4,1
Узбекистан	3,2	1,0	9,9	10,5	10,4
Страны дальнего зарубежья	144,9	73,3	221,6	313,0	329,9
из них:					
Германия	22,4	11,6	50,9	39,0	54,9
Финляндия	20,1	13,3	34,4	48,9	53,0
Китай	0,8	0,4	20,0	28,4	42,2
Турция	8,2	1,1	13,6	4,9	20,1
США	18,5	20,5	12,6	21,9	25,4
Италия	4,3	0,8	9,6	12,2	18,3
Великобритания	5,0	3,9	7,8	13,5	9,0
Япония	24,8	4,4	3,0	1,4	4,3
Польша	—	—	—	10,2	20,9
Республика Корея	—	—	—	15,6	27,5

ция) не превышают 3,5 млн долл. и составляют всего 1,4 % от общего российского экспорта. Что касается экспорта в страны СНГ (185,2 млн долл., или 72,5 % от общего экспорта), то лидером-импортером является Казахстан – рост за год в 1,7 раза. Поставки в Украину выросли в 1,6 раза и составили 46,4 млн долл. Однако и при этом в торговле с Украиной Россия имеет отрицательное сальдо (–4,2 млн долл.).

Импорт кабельно-проводниковой продукции в 2006 году составил 460,3 млн долл., в том числе из стран дальнего зарубежья 329,9 млн долл., или почти 72 % от всего импорта (табл. 6). В таблице представлена динамика российского импорта в разрезе крупнейших стран-экспортеров. Германия и Финляндия занимают ведущее положение среди стран-экспортеров. На третью позицию вышел Китай, за 7 лет увеличивший свой экспорт с 0,4 млн до 42,2 млн долл., или в 105 раз (поставки наблюдаются практически по всем группам – от коаксиальных кабелей, кабелей и проводов на напряжение до 80 В и даже до оптических кабелей). Почти в 2 раза за год увеличился импорт из Польши (кабели на напряжение до и свыше 1000 В) и Республики Корея (комплекты автопроводов и слаботочные кабели и провода). Среди стран СНГ ведущим экспортером является Украина (50,6 млн долл.). В основном в Россию завозятся кабели на напряжение до и свыше 1 кВ. Молдавия по сложившейся специализации поставляет обмоточные провода. Из Узбекистана завозятся кабели на напряжение до 1 кВ.

В табл. 7 приведена структура импорта по конкретным видам кабельных изделий. При этом необходимо отметить два обстоятельства. Во-первых, таможенная служба представляет информацию на основе обработки и обобщения грузовых таможен-

ных деклараций, что, очевидно, не учитывает так называемый «серый» импорт. Во-вторых, группировка кабельных изделий – товарная структура позиций ТН ВЭД – в значительной степени отличается от принятой по ОКП номенклатуры кабельных изделий. Например: товарная группа по ТН ВЭД 85.44.59 «Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В» включает в себя силовые кабели, осветительные и установочные провода, частично монтажные и другие провода и кабели. Кроме того, в объемах экспорта не учитываются взаимные поставки с Белоруссией. Практически по всем группам кабельных изделий, за исключением проводов обмоточных, наблюдается отрицательное сальдо во внешней торговле кабельными изделиями. Поэтому более подробно следует остановиться на динамике и структуре импорта по конкретным группам кабельных изделий (табл. 7).

Импорт проводов обмоточных и оптических кабелей сравнительно невелик и составляет соответственно 2,8 и 2,1 % в общем объеме импорта. При этом в 2006 году по оптическим кабелям произошло даже снижение импорта.

В отличие от прошлых лет, в 2006 году снизился с 49,6 млн до 40,2 млн долл. импорт кабелей коаксиальных. Во многом это связано с реализацией постановления Правительства Российской Федерации от 18 января 2006 года № 16. Этим постановлением с целью защиты отечественных производителей и предотвращения недостоверного декларирования сроком на 9 месяцев была установлена комбинированная ставка ввозной таможенной пошлины на коаксиальные кабели в размере 5 %, но не менее 0,2 евро за 1 кг. В конечном итоге это привело к сни-

Таблица 7

Объемы импорта основных видов кабельных изделий России в 2005–2006 годах, млн долл. США

Код ТН ВЭД	Наименование групп	2005 год, всего	2006 год	
			всего	удельный вес, %
85.44.00	Провода изолированные, кабели – всего:	363,5	460,3	100
	из них страны дальнего зарубежья	313,0	392,9	85,3
85.44.11 85.44.19	Провода обмоточные медные и прочие	8,3	12,8	2,8
85.44.20	Кабели коаксиальные и другие коаксиальные электрические проводники	49,6	40,2	8,7
85.44.30	Комплекты проводов для свечей зажигания и комплекты проводов, используемые в автомобилях, самолетах и судах	32,5	48,4	10,5
85.44.41	Прочие проводники электрические на напряжение не более 80 В, оснащенные соединительными приспособлениями	49,5	56,8	12,3
86.44.49	Прочие проводники электрические на напряжение не более 80 В	25,9	34,9	7,6
85.44.51	Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В, оснащенные соединительными приспособлениями	25,7	39,1	8,5
85.44.59	Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В	120,4	151,9	33,0
85.44.60	Проводники электрические на напряжение более 1000 В	39,9	66,5	14,5
85.44.70	Кабели волоконно-оптические	11,7	9,7	2,1

жению поставок кабелей. 14 июня 2007 года Правительством Российской Федерации принято постановление № 372 о введении сроком на 9 месяцев ввозной таможенной пошлины в размере 15 % на коаксиальные кабели номинальным диаметром по изоляции 9 мм и более с внешним проводником в виде металлической трубки, мощности по выпуску которых созданы на кабельных заводах Ассоциации «Электрокабель».

В 2006 году почти в 1,5 раза – с 32,5 млн до 48,4 млн долл. – вырос объем импорта комплектов проводов для свечей зажигания, в частности в 2 раза из Республики Корея, а также из Германии. В первую очередь это связано с тенденцией организации в России сборочных производств (СП) легковых автомобилей на основе завозимых компонентов. Почти 85 % прироста выпуска легковых автомобилей обеспечивается за счет этих СП. В результате уже в первом полугодии 2007 года эта тенденция привела даже к некоторому снижению выпуска автопроводов на кабельных заводах России.

Наибольший удельный вес в импорте кабельных изделий занимают две позиции: «Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В» (код 85.44.59) – 33 % и «Проводники электрические на напряжение более 1000 В» (код 85.44.60) – 14,5 %.

Что касается группы проводников на напряжение более 1000 В, то здесь наблюдается значительный рост стоимости импорта (с 39,9 млн до 66,5 млн долл., или в 1,67 раза). Этот рост в равной степени определяется как ростом физической массы кабелей, так и ростом их средней цены, что говорит о повышении класса напряжения закупаемых кабелей. Средняя цена одной тонны закупаемых кабелей составляет 4,6 тыс. долл. При этом средняя цена кабелей из Швеции превышает ее в 2,5 раза. Из стран СНГ такие кабели в Россию поставляет только Украина (15,2 млн руб.). Россия, в свою очередь, поставляет в Украину этих кабелей на сумму 16,4 млн долл. Среди стран дальнего зарубежья традиционными поставщиками являются Финляндия, Сербия, Словакия.

Наблюдаемый рост импорта кабелей на напряжение свыше 1 кВ в определенной степени обеспечивается условиями продаж этих кабелей и использованием связанных иностранных инвестиций. Поскольку в кабельной промышленности России в настоящее время организован широкий промышленный выпуск кабелей среднего напряжения (10–35 кВ) с изоляцией из сшитого полиэтилена, подготовлены мощности и начато производство кабелей высокого напряжения (110 кВ), создаются условия для снижения в дальнейшем импорта силовых кабелей на напряжение свыше 1 кВ.

В статье использованы материалы годового сборника «Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации», подготовленного Федеральной таможенной службой.

P1500



EP500



Удобные и эффективные в работе сварочные аппараты P1500 и EP500 сваривают катанку из цветных металлов до 25 мм (медь) и 30 мм (алюминий), чтобы создать надежное, прочное соединение сильнее, чем исходный материал. Не требуется нагрева, флюсов или наполнителей, а весь процесс сварки занимает минуты, имеется автоматическая система снятия облоя в месте сварки.

Обращайтесь к нашим агентам в России:

Торговый Дом «ВНИИКП»

· Шоссе Энтузиастов, 5 · Москва, 111024

Телефон: (495) 361-6424, 918-1755

Факс: (495) 911-8060

E-mail: MYfa@tdvniikp.ru



Pressure Welding Machines Ltd.

Bethersden, Kent,

England TN26 3DY

Tel: +44 (0) 1233 820847.

Fax: +44 (0) 1233 820591.

E-mail: pwm@btinternet.com

Website: www.pwmltd.co.uk