

# ДИНАМИКА ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА – ИМПОРТА КАБЕЛЬНЫХ ИЗДЕЛИЙ РОССИИ В 2003 ГОДУ

*Е.И. Уваров, зам. генерального директора  
Ассоциации «Электрокабель»*

**Д**инамика объемов внешней торговли во многом определяет тенденции и направления развития экономики страны. Так, повышение внутреннего платежеспособного спроса и реальных доходов населения вызывает рост импортных поступлений товаров. В то же время увеличение объема производства и повышение конкурентоспособности промышленной продукции при благоприятной конъюнктуре цен на внешнем рынке создает условия для роста экспорта товаров.

Все эти факторы, имеющие место в российской экономике, способствовали в 2003 году по данным таможенной статистики росту на 24,7% внешнеторгового оборота России по сравнению с 2002 годом, в том числе экспорта на 25,1% и импорта на 24%. Положительное сальдо в торговле России возросло и составило 76,1 млрд. долл. США, в том числе со странами дальнего зарубежья 68,9 млрд. долл. США. По оценке российских экономистов из 7,0% прироста ВВП в прошлом году не менее 2% приходится на внешнеэкономический фактор (рост мировых цен и физического объема экспорта энергоносителей).

В структуре российского экспорта все более усиливается тенденция роста удельного веса топливно-энергетических ресурсов (59,5%). Металлы и изделия из них остаются второй по значимости статьей экспорта (14,3%). При этом экспорт алюминия необработанного и алюминиевой проволоки увеличился на 12,4% и составил суммарно 3,3 млн. тонн. В то же время в прошлом году всвязи с увеличением внутреннего потребления, в том числе в кабельной промышленности, и снижением объемов производства меди, физические объемы экспорта меди и медной проволоки уменьшились на 12%. Физический объем экспорта катодной меди составил 391 тыс. тонн, а проволоки из рафинированной меди 145 тыс. тонн. В связи с введением вывозной пошлины практически прекратился вывоз отходов меди. Он составил всего 1,6 тыс. тонн против 356 тыс. тонн в 1998 году.

Со второго полугодия 2003 года на Лондонской бирже металлов (LME) и соответственно в России начался нерегулируемый рост цен на медь и изделия из нее. За период с 01.07.2003 года по 01.04.2004 года цена меди на Лондонской бирже металлов возросла почти в 2 раза (с 1658 долл. США за тонну до

3110 долл. США). Особенно рост цен наблюдался в первые четыре месяца текущего года. Поскольку отечественные производители катодной меди продают ее на внутреннем рынке на уровне мировых цен, это привело к росту цен у производителей медной катанки с 2130 долл. США за тонну по состоянию на 01.07.2003 года до 3760 долл. США по состоянию на 01.04.2004 года.

В мае–июне наблюдалось некоторое снижение мировых цен на медь и стабилизация их на уровне 2800–2820 долл. США за тонну. Такой рост цен приводит, с одной стороны, к необоснованному росту доходов у производителей катодной меди, а самое главное – к росту цен сначала на кабельную продукцию, а затем на продукцию машиностроения, и в дальнейшем – в строительстве и энергетике. В конечном итоге это затрудняет решение задачи по снижению темпов инфляции и, на этой основе, повышению реальных доходов и уровня жизни населения. С целью изъятия не вызванных производственными причинами дополнительных доходов производителями катодной меди целесообразно было бы рассмотреть вопрос о введении специальной экспортной (вывозной) пошлины на катодную медь по аналогии с такими пошлинами на нефть всвязи с повышением мировых цен. И, с другой стороны, для создания условий для закупки кабельными заводами меди по импорту отменить ввозную таможенную пошлину (5%) на медную проволоку из рафинированной меди сечением более 6 мм<sup>2</sup> (код ТН ВЭД 7408 11000). Однако, как показала ситуация с ростом цен на черные металлы и изделия из них, Правительство РФ не приняло никаких мер тарифного регулирования, несмотря на обращения предприятий автомобильной промышленности и строителей.

На фоне роста объемов экспорта энергоносителей снизилась до 7,1% в структуре экспорта доля машин и оборудования, даже при росте их в стоимостном выражении на 11,2%. В то же время в структуре импорта товаров из стран дальнего зарубежья импорт машин и оборудования занимает ведущее положение (40,7%). При этом стоимостной объем закупок продукции машиностроения возрос за год на 29%.

В 2003 году продолжался рост объемов внешней торговли в части **кабельно-проводниковой продук-**

Таблица 1

**Динамика экспорта и импорта кабельно-проводниковой продукции России, в млн. долл. США**

	Всего	В том числе страны	
		дальнего зарубежья	СНГ
2001 год			
Экспорт	117,5	63,9	53,6
Импорт	116,2	87,2	29,0
Сальдо (+, -)	+1,3	-23,3	+24,6
2002 год			
Экспорт	91,8	42,7	49,1
Импорт	129,7	106,9	22,8
Сальдо (+,-)	-37,9	-64,2	+26,3
2003 год			
Экспорт	114,4	49,8	64,6
Импорт	158,4	129,9	28,5
Сальдо (+,-)	-44,0	-80,1	+36,1

ции. Рост ее внешнеторгового оборота (экспорт-импорт) составил 123%, в том числе экспорта – 124,6% и импорта – 122,1% (табл. 1). В результате в составе группировки ТН ВЭД 85.00 «Электрические машины и оборудование» экспорт кабельно-проводниковой продукции составил – 7,6%, а импорт всего 3,4%.

Указанный выше объем экспорта-импорта кабельных изделий определен ГТК на основе обработки и обобщения грузовых таможенных деклараций, представляемых на таможне при пересечении изделий через таможенную границу РФ. Естественно, что в этих объемах не учитываются объемы взаимной торговли с Республикой Беларусь. Един-

ственный раз в 2001 году ГТК России на основе данных Минстата Республики Беларусь и Госкомстата России расчетно определил объем российского экспорта в 50,5 млн. долл. США, а импорт из Беларуси в 18,9 млн. долл. США. Таким образом, экспорт из России в Беларусь по расчетам составлял около 59% из общего его объема со странами СНГ (103 млн. долл. США). Такой большой объем экспорта свидетельствует о возможном наличии реэкспорта кабельных изделий из России через Беларусь, минуя таможенное обложение.

В приведенный объем экспорта кабельных изделий не входит экспорт неизолированных проводов, учитываемых по группе ТН ВЭД 76.14 «Тросы, скрученная проволока и кабели из алюминия без электрической изоляции» (5,5 млн. долл. США).

Если говорить о структуре экспорта-импорта кабельных изделий по странам назначения, то в общем экспорте кабельных изделий необходимо отметить, что после некоторого спада его объемов в 2002 году, вызванном в основном снижением объемов производства кабельных изделий в России (на 6%), в 2003 году экспорт возрос с 91,8 млн. долл. США до 114,4 млн. долл. США (или на 24,6%), в том числе в страны СНГ – на 31,5%. Естественно, что за счет этого поменялась структура экспорта кабельных изделий по странам назначения. Доля экспорта в страны СНГ в общем объеме экспорта составила в 2003 году 56,5% против 43% в 1998 году и 53,5% в 2002 году. Таким образом, рост российского экспорта кабельных изделий в страны СНГ стал определяющим.

Без учета Беларуси, экспорт в которую в 2002-2003 годы не фиксировался ГТК, ведущей страной покупателем кабельной продукции (более 50%) является Казахстан. Мощности и структуры выпуска завода

Таблица 2

**Структура импорта кабельных изделий России по странам-экспортерам, в млн. долл. США**

№ п/п	Страны-экспортеры	1999 год	2000 год	2001 год	2002 год	2003 год
1	Импорт – всего:	93,5	103,6	113,2	129,7	158,4
	в том числе					
2	Страны СНГ	20,2	31,9	28,9	22,8	28,5
	из них:					
3	Украина	10,7	15,1	19,2	20,7	22,2
4	Молдова	7,3	12,4	7,0	0,6	1,8
5	Узбекистан	1,0	1,3	3,4	1,3	4,1
6	Страны дальнего зарубежья	73,3	71,8	84,3	106,9	129,9
	из них:					
7	США	20,5	9,1	80,7	8,4	12,5
8	Финляндия	13,3	14,1	15,0	17,3	17,8
9	Германия	11,6	20,0	17,4	22,2	25,1
10	Италия	0,8	7,1	4,0	6,5	5,8
11	Япония	4,4	1,6	0,9	2,2	1,5
12	Великобритания	3,9	1,4	2,1	3,9	4,3
13	Китай	0,4	0,8	2,9	7,2	12,6
14	Турция	1,1	1,0	1,4	3,8	4,7

«Казэнергокабель» для обеспечения нужд энергетики и строительства в этой республике недостаточно. Второй страной СНГ по объемам российского экспорта является Украина. При этом, впервые за последние годы в 2003 году российский экспорт превысил импорт из этой республики. Таким образом, в 2003 году Россия имеет положительное сальдо в торговле кабельными изделиями со всеми странами СНГ.

Что касается структуры экспорта кабельных изделий в страны дальнего зарубежья (рост 116,6%), то ведущей страной-покупателем российского кабеля является Финляндия (преимущественно комплекты автопроводов для свечей зажигания), а также Индия, Ирак и Иран. Значительное место в экспорте сохраняется за странами бывшего соцлагеря (Литва, Латвия, Вьетнам и Китай). В то же время, экспорт в ведущие страны запада (США, Германия, Великобритания) очень незначителен и не превышает 1 млн. долл. США.

Импорт кабельных изделий (табл. 2) увеличился на 22,2%, в том числе из стран СНГ на 25% (в 2002 году имело место снижение импорта из этих стран в основном за счет Молдавии). Среди стран СНГ ведущее место (почти 90% всего импорта) занимает Украина (телефонные кабели, автопровода, силовые кабели). Например, практически все силовые кабели на напряжение более 1 кВ, ввозимые из стран СНГ, поступают с Украины (5,3 млн. долл. США). Из Узбекистана в основном поступают кабели на напряжение от 80 В до 1 кВ, а из Молдавии – обмоточные провода.

Начиная с 2001 года, начался преимущественный рост импорта кабельно-проводниковой продукции из стран дальнего зарубежья. Объем этого им-

порта возрос в 2003 году по сравнению с предыдущим годом на 21,5% и составил почти 130 млн. долл. США (наибольший объем импорта был только в 1997 году – 155,7 млн. долл. США). Среди стран на первом месте стоит импорт из Германии – 25,1 млн. долл. США или 19% от общего импорта из стран дальнего зарубежья (автопровода для свечей зажигания, коаксиальные кабели, кабели силовые на напряжение до и свыше 1 кВ). Устойчивы на российском рынке позиции экспортеров из Финляндии (кабели на напряжение до 1 кВ, коаксиальные кабели, комплекты автопроводов и др.). Необходимо отметить стремительный рост (с 0,8 млн. долл. США, в 1998 году до 12,6 млн. долл. США) импорта широкой гаммы кабельных изделий из Китая. Только за 2003 год импорт из этой страны увеличился в 1,7 раза (кабели коаксиальные, низковольтные кабели и провода). В то же время резко (с 24,8 млн. долл. США, в 1998 году до 1,9 млн. долл. США) снизился импорт кабельных изделий из Японии, в основном за счет практически полного прекращения завоза волоконно-оптических кабелей. В результате Япония замыкает ведущую восьмерку стран-экспортеров кабельных изделий в Россию. За последние 3 года начал расти импорт изделий из Турции (проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1 кВ).

Производителей кабельной продукции помимо стран происхождения интересует товарное наполнение российского импорта кабельно-проводниковой продукции. Структура импорта кабельных изделий по группам приведена в таблице 3. При этом необходимо отметить, что классификация кабельных изделий по ТН ВЭД, принятая для учета объ-

Таблица 3

### Объемы импорта основных видов кабельных изделий России в 2002–2003 годах, в млн. долл. США

№ п/п	Код ТН ВЭД	Наименование групп	2002 год, всего	2003 год	
				Всего	Уд. вес, в %
1	85.44	Провода изолированные, кабели			
		всего	129,7	158,4	100
		из них страны дальнего зарубежья	106,9	129,9	82,0
2	85.44.11, 85.44.19	Провода обмоточные медные и прочие	2,02	2,8	1,8
3	85.44.20	Кабели коаксиальные ...	16,09	15,3	9,7
4	85.44.30	Комплекты проводов для свечей зажигания	12,7	15,0	9,5
5	85.44.41	Прочие проводники электрические на напряжение не более 80 В, оснащенные соединительными приспособлениями	15,5	15,4	9,7
6	86.44.49	Проводники электрические на напряжение не более 80 В	12,3	14,0	8,8
7	85.44.51	Прочие проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В, оснащенные соединительными приспособлениями	11,5	15,2	9,6
8	85.44.59	Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В	39,7	53,9	34,0
9	85.44.60	Проводники электрические на напряжение более 1000 В	16,8	22,4	14,1
10	85.4470	Кабели волоконно-оптические	2,9	4,4	2,8

емов экспорта-импорта, значительно отличается от группировок по Общероссийскому классификатору продукции (ОКП). Если в составе ОКП предусмотрено более 50 наименований групп (в составе Ассоциации «Электрокабель» информация собирается и обобщается по 38 основным группам), то в классификаторе внешнеэкономической деятельности предусматривается группировка по 9 товарным группам. В результате в составе общего класса 85.44. «Провода изолированные, кабели ...» лишь по кабелям волоконно-оптическим, проводам обмоточным, и отчасти, по проводникам электрическим на напряжение более 1000 В группировки по обоим классификаторам совпадают. В составе других товарных групп ТН ВЭД учитывается от трех до десяти наименований групп кабельных изделий по ОКП. Например, в состав наиболее крупной позиции по ТН ВЭД 85.44.59 «Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В» входят учитываемые в производстве установочные, осветительные провода, силовые и контрольные кабели, кабели управления и др. Здесь очень важное значение приобретает анализ динамики объемов импорта по каждой группе и в дополнении – по странам-лидерам.

В 2003 году значительно (на 35,8%) возрос импорт по самой емкой группе ТН ВЭД 85.44.59 «Проводники электрические на напряжение более 80 В, но не более 1000 В». Удельный вес импорта по этой группе (53,9 млн. долл. США) составляет 34% в общем объеме импорта кабельных изделий. На внутреннем рынке по этой группе преобладают поставки кабелей и проводов из Германии (рост за один год с 6 млн. до 10,1 млн. долл. США), Финляндии (4,3 млн. долл. США), а из стран СНГ – Украины (13,6 млн. долл. США).

Интересная тенденция просматривается в динамике импорта по наиболее квалифицированной, сложной группе 85.44.60 «Проводники электрические на напряжение более 1000 В». Несмотря на рост объемов производства этих кабелей в России и принимаемые меры по организации производства силовых кабелей на среднее напряжение импорт по этой группе вырос на 33%, с 16,8 млн. долл. США до 22,4 млн. долл. (удельный вес в общем импорте составил 14,1%). При этом существенно, в 2,4 раза, увеличился импорт силовых кабелей на напряжение свыше 1 кВ из США (до 6,4 млн. долл. США) и в 1,6 раза из Словакии (2,5 млн. долл. США). Импорт из Германии составил 2,1 млн. долл. США. В то же время значительно сократился импорт из Финляндии и Швеции. Украина увеличила поставку кабеля до 5,3 млн. долл. США в год и по общему объему стала второй после США страной-экспортером.

Суммарный импорт по двум группам «Проводники электрические на напряжение не более 80 В, оснащенные соединительными приспособлениями и без них» составляет 29,4 млн. долл. США или

18,5% в общем импорте. Это, в основном, изделия для коммутации, связи и информатики. Ведущие страны-экспортеры по этой группе – Финляндия (5,2 млн. долл. США), Германия (3,7 млн. долл. США со снижением против 2002 года). Начал наращивать объемы поставок Китай (3,7 млн. долл. США) и появились поставки с Тайваня. Практически нет поставок этой группы проводов из стран СНГ.

Всвязи с организацией в России совместных производств по сборке импортных автомобилей и ростом парка таких машин с 12,7 млн. долл. США до 15 млн. долл. США увеличился за год импорт комплектов проводов для свечей зажигания (удельный вес в импорте – 9,5%). Ведущие страны экспортеры – Венгрия, Германия, Финляндия, а среди стран СНГ – только Украина. В проводах обмоточных (1,8% в общем импорте) начали восстанавливаться резко сократившиеся в 2002 году поставки из Молдавии.

Представляет интерес более подробное рассмотрение структуры и объемов импорта по кабелям коаксиальным и волоконно-оптическим (табл. 4 и 5).

В 2003 году импорт волоконно-оптических кабелей (табл. 4) немного вырос (до 4,4 млн. долл. или практически до уровня 2001 года). Удельный вес этой группы составил по стоимости всего 2,8% от общего импорта. Как известно в год дефолта, в 1998 году, импорт ВОК достигал 62,6 млн. долл. США. На внутреннем рынке России имеют место небольшие закупки кабелей из Германии (1,4 млн. долл. США), Финляндии и США. Впервые таможенная статистика зафиксировала поступления ВОК из Венгрии и Р. Корея. Рост объемов производства и мощности по выпуску оптических кабелей в России, очевидно, не дадут существенного увеличения импорта этих кабелей.

Таблица 4

**Импорт волоконно-оптических кабелей в Российской Федерации, в млн. долл. США**

	2001 год	2002 год	2003 год
<b>85.44.70</b> Кабели волоконно-оптические	4,6	2,9	4,4
в том числе страны дальнего зарубежья, из них:	4,6	2,9	4,4
Германия	0,7	0,8	1,4
Финляндия	0,5	0,5	0,8
Венгрия	-	-	0,5
США	0,3	0,2	0,4
Швеция	1,6	0,1	0,2
Р. Корея	0,3	—	0,3

**СПРАВОЧНО:** в 1998 году импорт волоконно-оптических кабелей составил 62,6 млн. долл. США, в том числе из Японии – 23,2 млн. долл. США, Германии – 10,1 млн. долл. США.

Таблица 5

**Объемы импорта по группе «Кабели коаксиальные и другие коаксиальные электрические проводники» (код ТН ВЭД 85.44.20), в млн. долл. США**

Страны-экспортеры	1999 год	2000 год	2001 год	2002 год	2003 год
<b>А. Импорт:</b>					
<b>всего по группе</b>	5,47	9,11	11,74	16,09	15,34
в том числе:					
<b>страны дальнего зарубежья</b>	4,93	8,92	10,37	16,04	15,12
из них					
Германия	1,93	3,73	4,58	5,15	3,48
Китай	0,09	0,39	1,35	2,08	3,4
Финляндия	0,15	0,34	0,75	2,08	2,21
Великобритания	0,34	0,31	0,46	2,07	1,78
Италия	0,6	0,22	0,93	1,01	1,56
США	0,87	2,95	1,11	1,09	1,12
Япония	0,01	—	0,21	0,91	0,12
Турция	0,03	0,14	0,12	0,21	0,24
<b>Б. Импорт кабелей по весу, тонн</b>					
	1288	2111	4332	6301	8244
<b>В. Темп роста импорта кабелей по стоимости, в %</b>					
– к 1999 году	100	166	215	294	280
– к предыдущему году	—	166	129	137	95
<b>Г. Средняя цена кабелей по весу, доллар/тонна</b>					
	4247	4315	2710	2553	1861
в том числе из					
Германии				4320	3099
Великобритании				8484	6353
Финляндии				4622	3477
Китая				905	924

В последние годы у кабельщиков России, создающих мощности по выпуску радиочастотных кабелей с пористой полиэтиленовой изоляцией, вызывает тревогу наметившаяся тенденция роста импорта коаксиальных кабелей (табл. 5). Среди причин этого роста называлось наличие самой низкой, по сравнению с другими группами кабельных изделий, ставки ввозной таможенной пошлины (5%).

Однако в 2003 году впервые за последние пять лет, не только не произошло увеличение стоимости импорта коаксиальных кабелей, но наблюдается даже ее снижение на 5% против 2002 года. Это произошло за счет сокращения поступлений кабелей из Германии и Японии. В то же время поставки по импорту самых квалифицированных средних и мощных кабелей из Италии, Финляндии, США и Великобритании суммарно сохранились на уровне 2002 года. При этом, такие кабели не производятся или выпускаются в неполном ассортименте на российских предприятиях. С другой стороны, за последние три года резко (в 10 раз) возрос зафиксированный таможенными органами импорт радиочастотных кабелей из Китая, сравнившийся по стоимости с импортом из Германии. ГТК в отличие от методики учета объемов производства радиочастотных кабелей в единицах измерения длины, при учете импорта применяет весовую (в тоннах) единицу измере-

ния поставок. В этом случае как видно из таблицы 5 китайские кабели самые дешевые по тоннажу и представляют собой кабели с несколько упрощенной конструкцией. Кроме того, по поступающей информации в регионах фиксируется поступление кабелей из Китая, не прошедших таможенное декларирование.

На динамику импорта, несомненно, оказывает сдерживающее влияние тарифная политика. По сравнению с другими видами машин и оборудования, в том числе электротехнического, ставка ввозной таможенной пошлины в целом на кабельные изделия явно выше. Исполнительной дирекцией Ассоциации «Электрокабель» произведен расчет средней ставки по отчету за 2003 год по импорту всех товарных групп кабельных изделий. Средняя ставка ввозной пошлины по этому расчету составила 15,6% и даже несколько возросла против отчета за 2002 год (15,2%), в связи со снижением импорта коаксиальных кабелей, имеющих самую низкую ставку – 5%. Но и при этом, в связи с ростом цен на медь и кабельные изделия при относительной потере ценовой конкурентоспособности кабельных изделий, а также с учетом торговой экспансии Китая и Турции по нашей оценке следует ожидать роста импорта кабельных изделий, начиная со II полугодия 2004 года.