



Российская экономика приходит в чувство. Этот процесс заметен уже невооруженным глазом – самоорганизация российских производителей, в том числе из Hi-Tech отраслей, уже достигла того уровня, когда объединения и некоммерческие партнерства ведущих предприятий оказывают определяющее влияние на принятие стратегически важных решений. Например, на разработку условий вступления России во Всемирную торговую организацию.

РОССКАБЕЛЬ:

«ВСТУПЛЕНИЕ РОССИИ В ВТО – НЕИЗБЕЖНО...»

Одним из таких некоммерческих партнерств является НП «Росскабель», объединяющее ВНИИ Кабельной промышленности и десять ведущих предприятий отрасли, производящих почти две трети объема отечественного кабеля. Об основных задачах, стоящих перед партнерством, рассказывают председатель совета НП «Росскабель», генеральный директор ЗАО «Москабельмет» Михаил ПОРТНОВ и члены Совета НП «Росскабель», председатель совета директоров ВНИИ КП Изяслав ПЕШКОВ и председатель Совета директоров заводов «Иркутсккабель» и «Кирскабель» Игорь ШАЙНОГА.

– *Что послужило причиной создания Некоммерческого партнерства «Росскабель», почему десять крупнейших предприятий отрасли объединились, и какие основные задачи в интересах отрасли это партнерство должно решать?*

Михаил Портнов:

– Сегодня ВТО объединяет около ста пятидесяти стран и логика событий такова, что Россия будет членом этой организации. Это неизбежно, потому что наша промышленность, наши ресурсы, наш интеллектуальный уровень, наши географическое положение и демографическая ситуация объективно заставляют нас быть равноправными членами Всемирной торговой организации.

Одной из причин создания Некоммерческого партнерства «Росскабель» является подготовка предприятий отрасли к вступлению России в ВТО. «Росскабель» сегодня объединяет десять крупнейших предприятий, производящих более 60% объема выпускаемой отраслью продукции. Нам очень важно, как дальше в России будет развиваться законодательная база, так как именно законодательная база и четкость ее исполнения в значительной степени определяют наш бизнес. Членство в ВТО, я думаю, будет гарантировать исполнение этой законодательной базы для всех, а не избирательно, как это порой сейчас происходит.

Сегодняшняя ситуация такова, что идет четкое разделение стран по простым принципам. Во-первых, это страны с высокоинтеллектуальными продуктами и продвижением их. Во-вторых, это страны-производители, в которых выгодно производить, – в первую очередь Юго-Восточная Азия, где дешевая рабочая сила, прекрасные климатические условия и ресурсная база. И, в-третьих, это поставщики ресурсов плюс страны, куда «сбрасываются» низкорентабельные и грязные технологии.

Поэтому сегодня для России наступает очень важный и ответственный период, чтобы нас не столкнули в третью позицию, а мы остались, как минимум, на второй с претензиями и очень серьезными амбициями на первую.

Нас очень интересует проблема технических барьеров. Сегодняшняя наша система государственных стандартов и свода законов довольно сильно отличается от той, которая существует в странах ВТО. Эта проблема заставляет нас менять не только массу технической документации, но и сами технологические процессы. То есть модернизировать производство, а это многие производители сделать сегодня не способны.

Игорь Шайнога:

– Модернизация отрасли путем перехода на западные стандарты – это не проблема для крупных производителей. Например, ВНИИ Кабельной промышленности совместно с рядом ведущих заводов быстро освоили производство волоконно-оптических кабелей. Любой кабель – он осваивается.

Одной из основных задач НП «Росскабель» является разумное техническое лоббирование изменений стандартов качества и стандартов безопасности не только в кабельной промышленности, но и у строителей, связистов и других потребителей нашей продукции. В конце концов, доля безопасности кабеля в здании – копейки. При этом 60-70% возгораний происходит из-за неисправной электропроводки.

К сожалению, в кабельной промышленности есть и недобросовестные производители. Есть люди, которые просто разбирают старый кабель, доворачивают медь и ставят новую изоляцию. Ну и что, что там попадают прогоревшие кусочки, ну и что, что этот кабель коротит! Зато он дешевый. На рынок – и продали. Хотя с точки зрения пожарной безопасности это не выдерживает никакой критики. Ведущие предприятия, объединенные совместно с ВНИИ КП в НП «Росскабель», пытаются бороться с таким «производством».

Изяслав Пешков:

– В советское время сделали бы технико-экономическое обоснование и показали бы, что ущерб от пожара существенно превышает дополнительные затраты на новый, безопасный кабель. Пока этот процесс идет замедленно. И вот НП «Росскабель», опираясь на институт и на заводы, лоббирует принятие соответствующих регламентов и СНиПов. Эта проблема равносильна по значимости подготовке к вступлению в ВТО.

Михаил Портнов:

– В странах-членах ВТО этот вопрос давно решен. Для этого должен соответствующим образом быть развит страховой бизнес. Ни один страховщик не застрахует здание, если он увидит, что в нем проложены не те кабели, которые необходимы.

– В чем заключается проблема технологических барьеров? Это просто различие в технологических требованиях, по разным принципам построенные стандарты или же это вопрос нашего отставания?

Изяслав Пешков:

– Многие предприятия российской кабельной промышленности и, прежде всего заводы, входящие в НП «Роскабель», выглядят весьма прилично. Несмотря на то, что в начале 1990-х общий кризис сильно ударил и по нам, с 1998 года мы начали модернизацию производства, реконструкцию наших заводов и оснащение их современным оборудованием.

Многое на сегодняшний день сделано, но есть целый ряд российских стандартов, которые по своим техническим требованиям не соответствуют зарубежным. Но что такое стандарт или какой-то регламент, или специальные условия? Это бумага, отражающая фактическое состояние дел. Если крупнейшие заводы смогут выпускать всю продукцию на уровне мировых стандартов, то они потянут за собой всю отрасль. Остальным придется выбирать: или они начинают выпускать высококачественную продукцию, или погибают. Это естественный процесс, настоящая техническая конкуренция.

Игорь Шайнога:

– Технические регламенты, действующие в ВТО, будут распространяться не только на кабельную промышленность, но и на другие отрасли: строителей, машиностроителей и т.д. Эти отрасли не будут допускать тех отклонений от стандартов, которые еще позволительны на нашем рынке, но не позволительны в ВТО. Наши потребители, соблюдая принципы ВТО, будут вынуждены покупать у нас только продукцию мирового качества.

– Существующие таможенные пошлины на кабель лежат в пределах 15-20%, но есть некоторые исклю-

чения, когда таможенные пошлины устанавливаются на неприлично низком уровне. Занимается ли НП «Роскабель» этой проблемой?

Игорь Шайнога:

– В свое время Китай заявил, что ему кабельная промышленность нужна. В результате после вступления в ВТО у Китая 20%-ая импортная пошлина на любой изолированный кабель и 8%-ая на импортный неизолированный кабель.

У нас в России исторически сложилось так, что на какие-то кабели есть пошлины, а на какие-то – нет. В частности, практически нет пошлины для радиочастотного кабеля для кабельного телевидения. Если помните, совсем недавно было всего 4-5 программ и для них хватало килогерцового кабеля РК. Сейчас у многих в доме 60 программ, а для этого нужен уже гигагерцовый кабель RG.

До недавнего времени этот кабель в России не производился, и на него была импортная пошлина 5%. Но сегодня российская кабельная промышленность готова поставлять на внутренний рынок все виды кабеля.

Михаил Портнов:

– Как следствие, одна из наших задач сегодня – объединить наши интеллектуальные, финансовые и все остальные ресурсы, для того, чтобы максимально эффективно использовать период подготовки к вступлению в ВТО, выработать техническую и технологическую политики, которые обеспечат неущемленность наших позиций после присоединения России к Всемирной торговой организации. Это основная задача нашей Некоммерческой партнерства.

Перепечатка из журнала «Коммерсантъ Власть», №16-2004.

НОВАЯ РАЗРАБОТКА



ЦИКАДА-3.7
Бесконтактный двухкоординатный измеритель диаметра для кабелей среднего сечения (до 60 мм). Разработан в сотрудничестве с фирмой «ОПТЭН-КАБЕЛЬ» (г. Санкт-Петербург).

ЦИКАДА-4.1
Бесконтактный однокоординатный измеритель диаметра для кабелей большого сечения (до 100 мм).



НОВАЯ РАЗРАБОТКА

ПРИБОРЫ КОНТРОЛЯ ДЛЯ КАБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ИЗМЕРИТЕЛИ ДЛИНЫ КАБЕЛЯ «ДЕЛЬТА»

БЕСКОНТАКТНЫЕ ИЗМЕРИТЕЛИ ДИАМЕТРА «ЦИКАДА»

ИЗМЕРИТЕЛИ ЭКСЦЕНТРИСИТЕТА ЖИЛЫ «ВЕКТОР»

ВЫСОКОВОЛЬТНЫЕ ИСПЫТАТЕЛИ ИЗОЛЯЦИИ «КОРОНА»

УСТРОЙСТВА МАРКИРОВКИ КАБЕЛЯ «МАРКЕР»

НОВАЯ РАЗРАБОТКА



КОРОНА-ПН-20/250
Высоковольтный испытатель изоляции. Проведение водных испытаний постоянным напряжением до 20 кВ по категории ЭИ-1. Разработан в сотрудничестве с фирмой «ОКС 01» (г. Санкт-Петербург).



ЭРМИС
КАБЕЛЬНОЕ ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

РАЗРАБОТКА • ИЗГОТОВЛЕНИЕ • ПОСТАВКА • ОБСЛУЖИВАНИЕ

Россия, 634034, Томск, а/я 409
Тел. (3822) 55-80-03
E-mail: ermis@mail.tomsknet.ru
[Http://www.ermis.tomsk.ru](http://www.ermis.tomsk.ru)